
Inteligencia de Mercados/Cultura de Negocios con Portugal**Reuniones**

Por: Legiscomex.com

Los empresarios de Portugal querrán conocerlo muy bien antes de decidir confiar en usted y realizar algún tipo de negocio, por lo que es recomendable iniciar las reuniones hablando de otros temas menos formales, en general lo portugueses se sienten orgullosos de su país y de sus regiones, puede comenzar hablando de la belleza de sus paisajes, los vinos exquisitos e incluso de deportes, en especial el fútbol.

Evite mencionar temas políticos o hacer comparaciones con otros países. Es importante que antes de agendar y llevar a cabo una reunión, conozca muy bien a los empresarios de cada sector y de este modo dirigir sus presentaciones y ofertas a las personas y empresas indicadas.

La mayoría de los empresarios de Portugal tienen un nivel avanzado de inglés, por lo que sus presentaciones y todo el material suministrado para la reunión, puede hacerlo en este idioma, no obstante unas palabras en portugués serán muy apreciadas por sus socios y crearan un ambiente de confianza.

Una vez se dé inicio a la reunión, no escatime en esfuerzos para hacer una presentación excelente, profesional, clara y precisa, respaldada por cifras y argumentos que convenzan a sus socios de hacer alianzas con su empresa, no importa que le tome bastante tiempo, a sus colegas les interesa más tener claros todos los puntos que el tiempo.

Material
de consulta
LEGIScomex.com